

計画生産・受注生産 両方に対応!!

予定生産入力



品名	単位	現在在庫	最低在庫	発注数量	発注日
部品A	個	10	5	5	
部品B	個	20	10	10	
部品C	個	30	15	15	
部品D	個	40	20	20	



在庫不足のアラームと
予定生産を連動できます

生産入力(実績)

製品毎のロス数も集計
ロスを含めた製造原価
ロット毎の在庫や原価管理
トレース管理

トレース管理機能

製品のロット番号から原材料を検索
原材料のロット番号から作った製品を検索

トレーサビリティに対応
ロット番号をキーに
物品の流通経路を追跡できます。

生産番号	材料コード	材料名	ロット番号	材料数量	今回生産名	今回生産ロットNO
1	原料A	原料A	20120510-1	10	半製品MM	20120510-2120/5/15

仕入年月日	商品コード	製品名	ロット番号	入荷数	仕入単価	出荷数	在庫数	在庫金額
2014.01.15	S-3	製品XX	20140115	50	90	20	30	2,700
2014.02.11	S-3	製品XX	20140211	40	100	10	30	3,000

製品毎のロス数も集計
ロスを含めた製造原価
ロット毎の在庫や原価管理
トレース管理

製造業の在庫管理に対応!!

構成マスタの登録も可能ですが、構成登録をしなくても生産入力が可能です。

1つの製品に対し、材料の構成を999行まで登録可能。

材料を組み合わせて、仕掛品や半製品を作り、その製品を使って別の製品を作るような場合でも材料、仕掛品、半製品、製品のすべての在庫管理が可能です。

製造業の原価・利益管理に対応!!

仕入処理した在庫額をそのまま製造原価に反映するため製造原価がより正確に数値化できます。生産1個当たりの原価、利益も把握できます。いくら儲かったか、一目でわかります。

生産原価台帳

品名	仕入原価	製造原価	販売原価	利益
品名1	100.00	150.00	200.00	50.00
品名2	200.00	300.00	400.00	100.00
品名3	300.00	450.00	600.00	150.00
品名4	400.00	600.00	800.00	200.00
品名5	500.00	750.00	1000.00	250.00
品名6	600.00	900.00	1200.00	300.00
品名7	700.00	1050.00	1400.00	350.00
品名8	800.00	1200.00	1600.00	400.00
品名9	900.00	1350.00	1800.00	450.00
品名10	1000.00	1500.00	2000.00	500.00

予定生産実績対比表

品名	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	合計
品名1	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	1200
品名2	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	2400
品名3	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	3600
品名4	400	400	400	400	400	400	400	400	400	400	400	400	4800
品名5	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	6000
品名6	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	7200
品名7	700	700	700	700	700	700	700	700	700	700	700	700	8400
品名8	800	800	800	800	800	800	800	800	800	800	800	800	9600
品名9	900	900	900	900	900	900	900	900	900	900	900	900	10800
品名10	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	12000

予定生産の製造業様にも対応!!

計画生産による未来の在庫がわかります。

在庫問い合わせ機能

在庫数から 発注伝票自動作成

今ある在庫からいくつ製品が作れるかがすぐ分かります。
製品〇個作るのに、不足する材料がすぐ分かります。

不足数から 発注伝票自動作成

不足分から発注手配をすぐ行えるので業務効率UP!!
お客様からの問い合わせに瞬時に対応できるので、生産性が上がり、商機を逃しません!!

既存客や新規ユーザー、また2次販社からユーザーまで一括管理

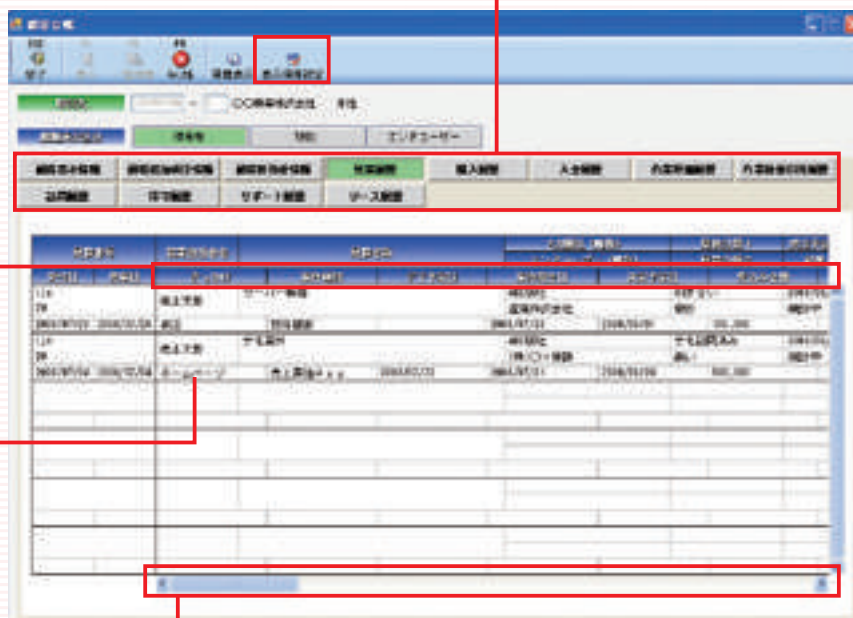
顧客台帳

誰でも電話対応がスムーズに!!
サポートが充実します。
顧客台帳を見れば、お客様の情報を
一目でご確認頂けます。

オプション機能により、表示できる項目が変わります。
見たい項目をクリックするだけの簡単操作!

表示したい内容を自由に設定することが
できます。

クリックで、各画面へジャンプする
ことができるので取引先への対応が
しやすくなります。



スクロールできるので見たい項目を増やすことができます。

顧客検索・DM発行

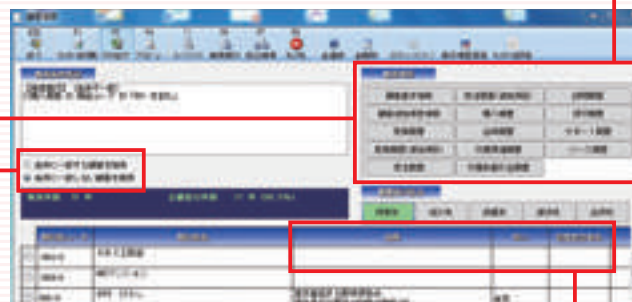
いろいろな条件で絞り込んだターゲットユーザーに対して、DM発行やCSV出力ができます。
点検訪問リスト・保守期限リスト・見込みリスト・〇〇商品購入客など
ある条件で絞り込んだお客様に対して、更に条件設定で絞り込むことができます。

抽出条件が豊富!!

顧客情報や見積情報・購入履歴・訪問履歴・保守履歴・リース履歴など、オプションの種類によって異なりますが、大量のデータから絞り込んで必要なユーザーへDMを発送したり、訪問リストを作成する事ができますので、営業効率が上がります。
地区や担当者なども絞り込めます。
フリー項目からも検索可能です。

選択した条件に一致する顧客を検索するのか、一致しない顧客を検索するのかを選べるようになりました。

抽出したい取引先の分類を選択することができます。
保守案内なら→エンドユーザー
新商品案内なら→得意先または販売店



DMやリスト



表示したい項目を設定できます。

<以下のようなご要望にお応えできます>

- ①契約期限管理、請求予定管理、訪問予定管理をシステム化したい。
- ②1ヶ月に複数日の定期訪問予定があるが、請求は月末に一括で行う管理がしたい。
- ③売上は1月に100万計上するが、請求は1月20万、3月20万、8月60万で請求したい。
- ④請求は1月に1年分の120万請求するが、売上計上は毎月10万ずつ分割計上したい。
- ⑤請求は3ヶ月ごとに請求したいが、仕入は1年分一括計上したい。
- ⑥売上も仕入も2ヶ月ごとに自動計上したい。
- ⑦請求は1式で毎月したいが、その分の仕入は2社以上の仕入に分かれる管理がしたい。
- ⑧毎月、10日、20日、月末に定期的に発生する請求を簡略化したい。

ビル管理、清掃業、点検業、ソフト開発、IT企業、レンタル業、設備機器業、メンテナンス会社などでお使いいただいています。

請求リスト

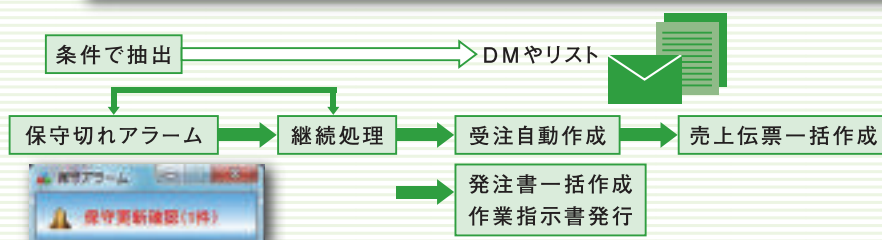
訪問リストから請求リストまで日程の詳細指定が可能に!!

訪問リスト

元日	作業予定日	予定仕入	単位
2015/10/20		1	回
2015/10/20		1	回
2015/10/20		1	回

期限アラームリストから一括で自動継続処理が可能です。

自動で一括継続処理が可能です。



サポート対応

サポートの対応状況を管理することができます。顧客台帳でサポート履歴の確認ができ、誰でもサポートがしやすくなります。
(顧客番号や会社名・電話番号などからすぐにお客様を抽出できます。)
また、サポート区分からクレームリストやご要望リストなども作成することができ、今後の製品戦略や営業戦略として使用することができます。

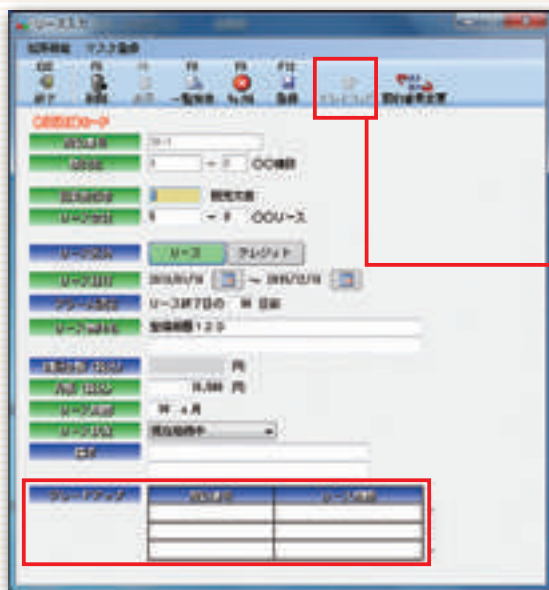
【サポート対応】

対応状況を「対応中」「未対応」「対応完了」などとする事で問い合わせに対して今どういう状況かがわかります。
対応漏れを防ぐことができ、顧客の信頼度を上げることができます。

【サポート入力】

【サポート履歴】

リース管理オプション リース会社からリースの期限切れ管理まで



リース契約入力

リース契約の期限管理やリース物件を管理することができます。

顧客台帳でリース履歴の確認ができ、誰でもスピーディーな対応が可能になります。
 〈リースの契約番号や会社名・電話番号などからすぐにお客様を抽出できます。〉
 また、リースが切れる前に事前にリストアップして訪問リストやDMを作成することができ、リースの入れ替えを促しますので、売上アップに貢献することができます。

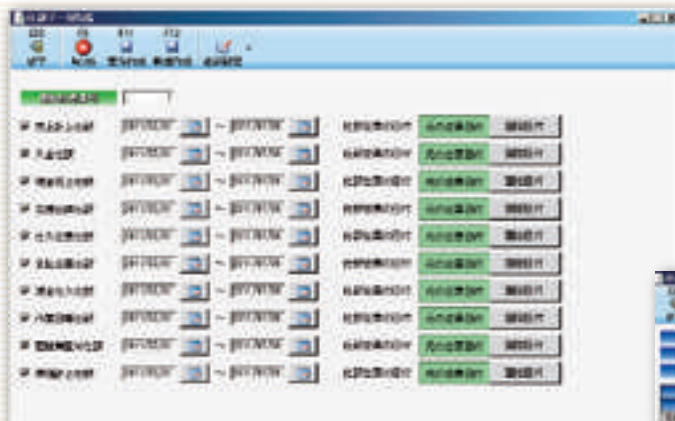
グレードアップ機能]

リースの入れ替えをした場合、入れ替えの対象になった契約番号を選択することにより対象リース物件を終了してくれますので重複データを防止できます。グレードアップの対象は複数選択可能です。
 備考に、リース残高やお客様との再リース情報も可能です。約束事なども入力できます。

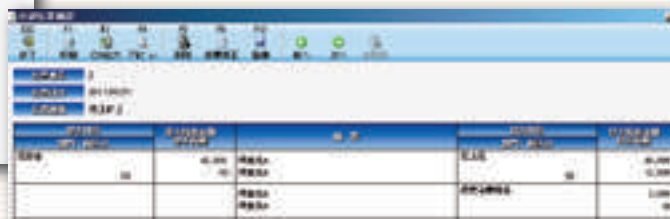


取引先のリース履歴を何年分でも確認できます。

会計連動オプション 仕訳伝票を作成し、会計ソフトへ連動が可能
 連動可能ソフト ▶ PCA会計、大蔵大臣、弥生会計、OBC勘定奉行、ミロク会計…等

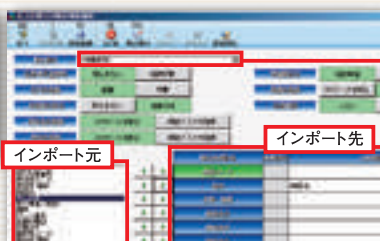
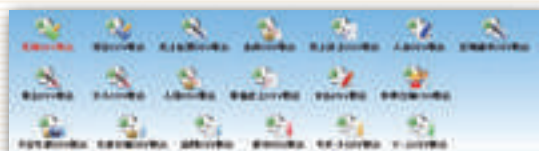


仕訳伝票を自動作成。会計ソフトへの打ち込みをする手間が省けます。前受金の仕訳も作成できます。



CSVインポートオプション

インポート元の項目をインポートしたい項目に選択するだけの簡単な操作で取り込みができます。



外部データの項目に合わせて、それぞれの取込フォーマットを登録できます。

相手コードにも対応

自社コードとは別に相手側コードを6種類設定できます。
 このコードとマッチングが可能です。

営業見積オプション

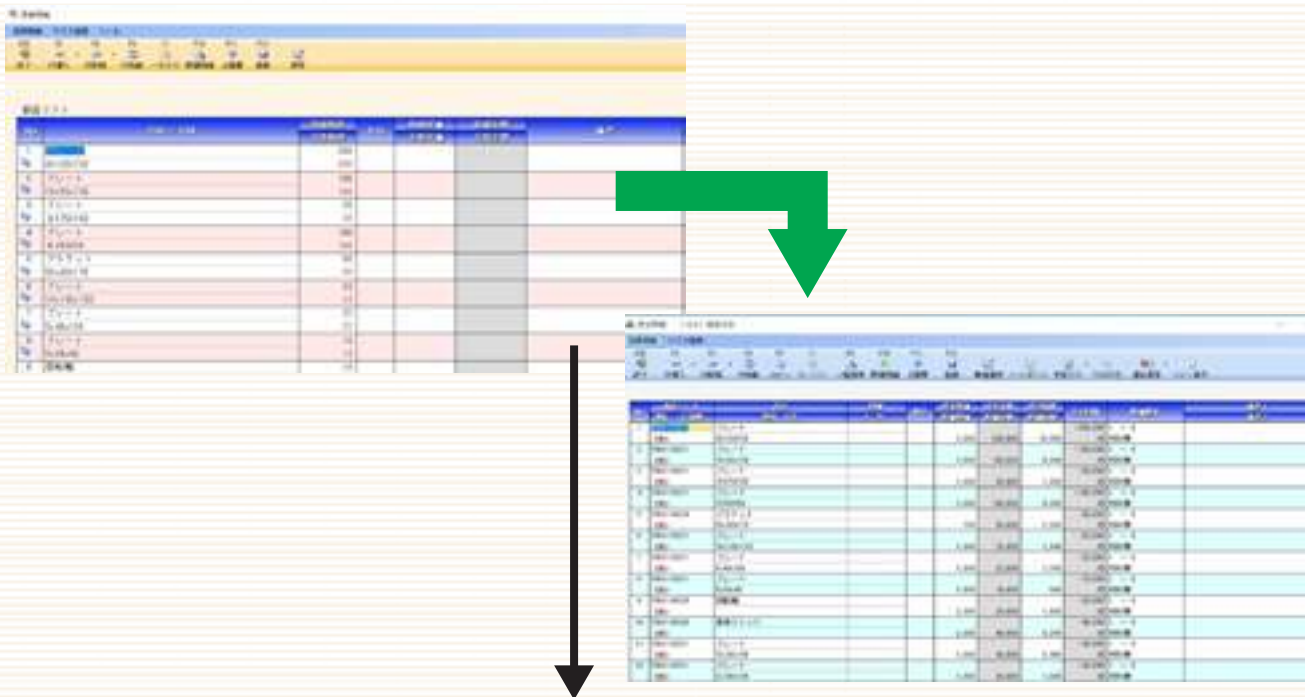
こんなご要望があれば、営業見積オプション

- ① 営業がコードを意識して見積作成ができない。
- ② 営業が手打ちした見積を受注、売上、請求書に反映したい。
- ③ サーバーがなくても、外出先で作成した見積と売上を連動したい。
- ④ 見積は10名で使いたい、販売管理は2名で使いたい。
- ⑤ 見積の階層が最大7階層ある。
- ⑥ CADから積算したデータと連動して、見積や発注と連動したい。

CADデータ>取り込み>見積作成・発注書作成



商品コードがない見積の品名を売上原価Proで商品登録した商品コードに自動で紐づけします。(学習機能あり)



取り込み元データに、見積単価、発注単価、発注先がなくても、売上原価Proの商品マスタに登録されていれば反映

FBデータオプション



入金のFBデータをインポート出来ます。

支払のFBデータを作成出来ます。